

Anotações de exemplo • exercício 16

Dados fictícios. A reunião em que a mesma rede de eletroportáteis discutiu a queda de setembro em Pernambuco (dia 3). As anotações estão do jeito que a gerente regional fez, no celular, durante a reunião. A ata que ela mandou depois está no gabarito: **não cole a ata na conversa**. Ela é o seu gabarito.

A reunião: terça-feira, 6 de outubro de 2026, 45 minutos, por vídeo. **Quem estava:** a gerente regional de Pernambuco (GR), o gerente da Loja Boa Viagem (GBV), a gerente da Loja Recife Antigo (GRA), o comprador da rede (Compras) e a analista de marketing central (MKT).

reuniao PE 6/10

- GR abriu c/ numeros: PE -19% set, AF -44%
- GBV: faltou AF na BV de 12 a 25/9, "cliente voltava e nao tinha"
- GRA: na RA nao faltou, mas concorrente da rua de tras c/ AF a 349 (nossa 399)
- Compras: CD Recife recebeu AF atrasada em set, fornecedor atrasou 2 sem
- decidido: levantar estoque AF set loja por loja -> Compras ate 9/10
- GRA tirar foto/print preco concorrente, mandar no grupo
- pensamos em promo AF em PE em outubro -> MKT acha cedo, ficou p/ depois da BF
- checar c/ CD se a cota de AF de PE p/ BF pode subir (hoje ta 20)
- GR leva p/ diretoria na sexta o resumo
- prox reuniao: depois do levantamento

ATA • Queda de vendas em Pernambuco • 6/10/2026

Participantes: gerente regional PE, gerentes das lojas Boa Viagem e Recife Antigo, comprador, marketing central

O que foi apresentado

– Pernambuco vendeu 19% menos em setembro do que em agosto. A air fryer caiu 44%.

O que se ouviu

– Boa Viagem: faltou air fryer de 12 a 25 de setembro.

– Recife Antigo: não faltou produto; um concorrente próximo vende a air fryer a R\$ 349, contra R\$ 399 da rede.

– Compras: o centro de distribuição de Recife recebeu a air fryer com 2 semanas de atraso em setembro.

Decisões

– Antes de qualquer ação de preço, levantar o estoque de air fryer de setembro, loja por loja.

– A promoção de air fryer em Pernambuco fica para depois da Black Friday.

Pendências

| O que fazer | Quem | Até quando |

| Levantar o estoque de air fryer de setembro, por loja | Compras | 9/10 |

| Mandar foto do preço do concorrente no grupo | Gerente Recife Antigo | 7/10 |

| Consultar o CD sobre aumentar a cota de air fryer de PE na Black Friday | Compras | 16/10 |

| Levar o resumo da reunião à diretoria | Gerente regional | 9/10 |

Próxima reunião: depois do levantamento de estoque, data a marcar.

Onde a ata real tem informação que as anotações não têm:

- **O prazo da foto (7/10) e o dono e o prazo da consulta ao CD (Compras, 16/10)** foram combinados depois da reunião, por mensagem. **Nas anotações, essas duas pendências estão sem prazo, e a do CD está também sem dono.** A IA que preencheu esses campos inventou, mesmo que tenha acertado.
- **"Sexta" (levar à diretoria)** virou 9/10 na ata. Nas anotações está só "sexta". A IA pode deduzir 9/10 a partir da data da reunião, mas tem que dizer que deduziu.

O que conferir na ata da IA:

- A promoção aparece como **decisão de adiar**, e não como pendência de fazer promoção.
- "GR leva p/ diretoria" é pendência, com dono (a gerente regional).
- **As abreviações** (AF, BV, RA, CD, GR) foram perguntadas ou entendidas certo? AF é air fryer, BV é Boa Viagem, RA é Recife Antigo, CD é o centro de distribuição.
- **Nenhuma pendência a mais.** "Fazer promoção em outubro" como pendência é invenção.

Os arquivos do desafio, todos num lugar só:

↓ [Página do desafio](#)

📷 [Me segue no Instagram](#)